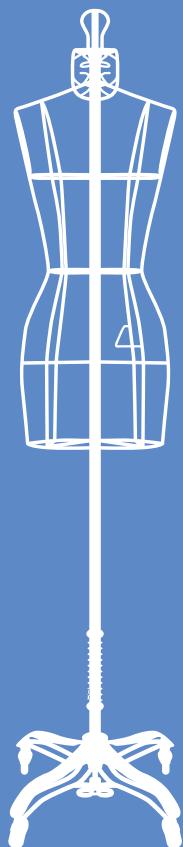


インターネット型ファッショング業界向け店舗管理システム
Appareg up
アパレジアップ

Catalog



システム構築とWEBソリューションの
Hayashi computer

ホームページと実店舗を連動させて売り上げ前年比9.2%をたたき出しているアパレルブランドの存在をご存知ですか？

「インターネットで服は売れない」というのは過去の話になりました。

冒頭でもお話ししたとおり、実店舗とインターネット上の自店のホームページを上手く連動させることで、売上を大幅に伸ばしている企業もあります。でも、実際インターネットで自店のホームページを開設するとなると、「なんだか難しそう」という印象を受ける場合もあると思います。そこで、弊社は実店舗のPOSレジ機能とインターネットを融合させることで、簡単にホームページを開設し運営できる「アパレジアップ」という商品を開発いたしました。「POSレジ機能」と「ホームページの開設・運営」の完全な連動システムをご紹介致します。

【システム特徴と効果】

セレクトショップ、ブランドショップなどアパレル専門店向けの「POSレジ機能」と「ホームページの開設・運営」の連動システム。仕入、売上、在庫、棚卸、店舗間移動、顧客管理までをスムーズに行なうことができ、売上管理表や顧客情報を管理できる機能を提供。買上履歴や買上リストにより個々の来店客へ個別の対応が可能。お客様のニーズに柔軟なカスタマイズでお応え致します。

1 入荷登録するだけで、自動的に商品をホームページに掲載

「できるだけ簡単に商品をホームページに掲載したい」

アパレジアップは次の2ステップで実現する事が出来ます。

1. 入荷登録をする 2. 自動でホームページに商品が掲載。

作業自体は1の「入荷登録」だけですので、入荷時に商品を入荷登録するだけで、自動で商品が自店のホームページに掲載されます。

2 実店舗とホームページが完全に連動

「実店舗とホームページの管理を2つ同時にやるのは大変そうだ」

そう思われるかもしれません、アパレジアップでは「実店舗での販売」と「ホームページでの販売」を完全に連動させることができます。

例えば、実店舗で在庫が1つしかない商品が売れた場合、いつも通りレジを操作して、代金を受け取り、商品をお客さまにお渡しします。この瞬間にホームページ上ではその商品が「売り切れ(もしくは商品の非表示)」と表示が切り替わります。つまり、実店舗で「在庫切れ」になれば、ホームページでも自動的に「在庫切れ」と表示されます。このように、いつも通りのレジ操作だけでホームページの販売も同時に管理する事が出来ます。

3 出力帳票をオーダーメイド作成

帳票はそれぞれのお店によって、違いがあるものです。

アパレジアップではそれらの帳票を完全オーダーメイドで作成することが出来ます。

せっかくアパレジアップを使用しても、出力される帳票がいつも使っているものと違っていると便利さが半減してしまいます。

それを防ぐため、出力帳票、表示画面をオーダーメイドで作成することで、貴店に合ったアパレジアップを導入することができます。

4 売上アップが狙える

「キャンペーン開催時など、会員のお客様にEメールによるDMを送る事で、実質コストゼロ円でDMを送ることが可能

そのメールの最後には自店のホームページのURLを載せることで、DMからホームページへ集客することも可能になります。

5 「レジ打ち」のみで全てを管理

基本的にレジを打つだけで、全てのデータを作成、管理、保存する事が可能

つまりレジを打つだけで、売上管理、商品管理、在庫管理、顧客管理を同時に管理する事が出来ます。

これまで紙面で作成していたデータを全て、レジを打ってパソコンに入力することで、全てを一括して管理し、また連動させることで、煩雑な業務時間を短縮することが可能になります。このように、今まで無駄に費やしていた時間を短縮することで、「より売上に直結する作業」を増やすことが出来るようになります。

6 会計システムとも連動

売上、在庫、仕入れなどのデータを自動的に会計システムに転送が可能

これにより、データの移し変えなどの無駄な手間を省き、会計業務時間を短縮することが出来ます。

7 専用コンサルティングも可能

アパレジアップの導入から保守メンテナンスまでの全てをコンサルティング

あなたがより安心してアパレジアップを活用するお手伝いをさせて頂きます。

8 複数の店舗にも対応可能

「複数店舗で売上などを全て連動させて管理したい」

アパレジアップでは複数店舗にも対応しており、本部と各店舗の管理も可能ですので、全ての業務を一括して管理可能。

9 アパレジアップ専用の仕組みを構築

専属のアパレルコンサルタントをご用意しております。

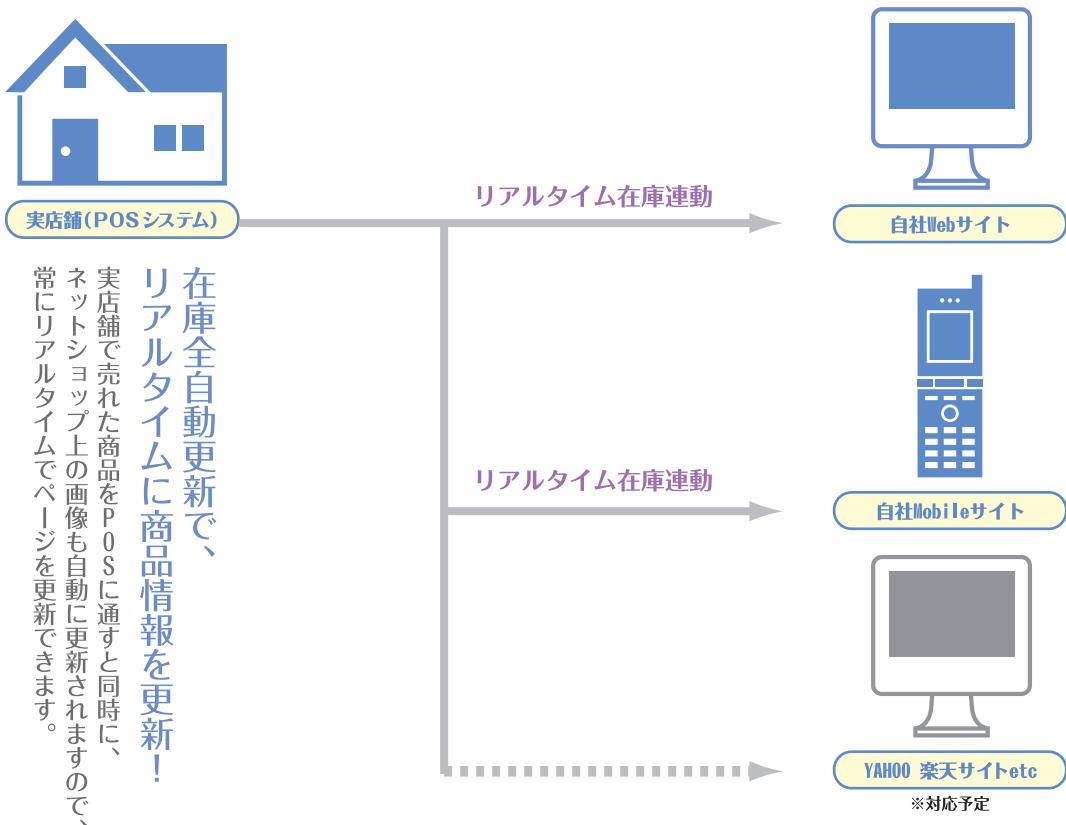
専属のアパレルコンサルタントが、あなたと一緒にアパレジアップを活用した「より売上をあげる仕組み」を構築致しますので、ご安心ください。

2 Appareg up

POS管理された実店舗の在庫がリアルタイムにネットショップの在庫と連動。
従来のような手作業に頼ったWEB上への出品作業・更新作業から開放され、

理想的なローコストオペレーションを実現!!

【ネットワーク環境】



【POSレジ】



最新の小型のWindowsパソコンを使用。
拡張性に優れたネットワークも楽々。

【表示について】

4インチから100インチまで好きなサイズの表示装置が使用する事が出来ますので、色々な用途を想定して設置する事が出来ます。
レジ業務以外の時間は、宣伝用のビデオや映像を流す事が出来ます。

【レシートプリンタ】



プリンターメーカー各社色々なサイズのレシートプリンタが利用可能です。

【バーコード】



バーコードリーダーが派生近くに接続できる物であれば全ての規格のバーコードが利用可能です。

3 Appareg up

機能概要(1)

パソコンの知識がなくても安心! 簡単操作!

商品管理

■商品マスター登録

■色・サイズ管理

■写真

商品マスターを登録する毎に色違いの商品写真を設定数ずつ登録する事が出来ます。登録した写真は、レジの表示装置に表示させたり、ホームページの商品写真として表示させる事が可能です。

■仕入入力

入荷した商品は、一つの画面で簡単に入荷情報を入力

■棚卸し入力

棚卸しを行う時は、メモ書きした商品コードをひたすらパソコンに入力できま。また、携帯端末にバーコードリーダーをつないで、現場で簡単に棚卸しをする事も可能です。棚卸し入力用の携帯端末は、弊社よりレンタルする事も出来ます。



写真撮影後、簡単にネットショップにアップ!

お買い物サイト

■リアルタイム表示

商品の仕入入力をした時点で、リアルタイムにホームページに表示されます。

■商品検索機能

商品検索は、検索したい項目をユーザーの希望によりカスタマイズ出来ます。

■商品ランキング機能

購入金額やビュー数、新着順などで商品の一覧表示が出来ます。

■お気に入り機能

会員機能の中にはお客様のお気に入り商品を登録して一覧表示する機能が有ります。

■会員専用ページ

マイページ機能で、顧客情報の編集やポイントの確認、お気に入り商品の確認、購入履歴の確認が出来ます。

■携帯対応

機器電話のブラウザにも対応していますので、ユーザーが携帯からお買い物をすることが出来ます。

■レンタル・自前 サーバー対応

お客様の事務所に自前のWebサーバーを設置して公開する事も出来ますし、ホームページの部分だけ分離して、レンタルサーバーで運営する事も可能です。



Appareg up アパレジアップ

機能概要(2)

顧客管理

会員情報管理

会員制の機能を利用してデータを管理する事が出来ます。商品登録と同じ感覚で顧客マスターを一つの画面で簡単に管理する事が出来ます。

写真

写真を登録して、ビジュアルに顧客をイメージでき販売対応する事が出来ます。

購入履歴

顧客管理をする事で購入記録を残す事ができ、今後の販売戦略に利用する事が出来ます。

商談記録

ブログに書き込むように、顧客毎に文章を登録する事が出来ますので、何時来店してどのような会話をしたか、どのような商品に興味を持たれたか、何故購入に至らなかったなどを記録して、今後の販売戦略に利用する事が出来ます。

顧客ランク

設定した金額や期間により、顧客をランク分けする事が出来ます。下記のD M、お誕生日プレゼント、一括メール、メールマガジンなどの対象者の絞り込みにこのランクを活用する事が出来ます。

ポイント管理

顧客管理することにより、ポイント管理を行う事が出来ます。ポイントのルールはユーザー毎でカスタマイズすることが出来ます。

D M

D M葉書やチラシを送付するためにはラベルや葉書、封筒に送付先住所を印刷できます。また、送付先を色々な条件で絞り込みをかける事も可能です。

お誕生日プレゼント

指定期間にお誕生日の人のリストを印刷したり、ラベルや葉書、封筒に送付先住所を印刷出来ます。

一括メール

会員情報にメールアドレスを登録した人に対して、送付先を色々な条件で絞り込み案内メールを送る事が出来ます。また個別に簡単にメールを送る事も出来ます。

メールマガジン

会員情報にメールアドレスを登録した人に対して、メールマガジン発行することが出来ます。

接触記録一覧表

来店、DMやメール送信、お誕生日プレゼントなどのお客様との接触記録の一覧表を印刷する事が出来ます。

【会員情報管理画面】

This screenshot shows the 'Customer Information Management' screen. It features a large input form for editing customer details. The form includes fields for Customer ID (顧客ID), Name (顧客名), Address (住所1, 住所2), Phone Number (電話番号), Email (Eメール), and various personal details like Birthdate (誕生日) and Height (身長). On the right side of the form, there is a preview area showing a small portrait photo of a man. At the bottom of the form, there are buttons for 'Update' (更新), 'Print' (印刷), and 'Input' (日替入力).

【購入履歴画面】

This screenshot shows the 'Purchase History' screen. It displays a grid of purchase records for different customers. Each record includes a thumbnail image of the purchased item, the purchase date (購入日), product code (商品コード), and some descriptive text. The grid has four columns and three rows of data.

【商談記録画面】

This screenshot shows the 'Negotiation Record' screen. It displays a grid of communication logs for different customers. Each log entry includes a date (日付) and a snippet of text from the conversation. The grid has three columns and four rows of data.

5 Appareg up

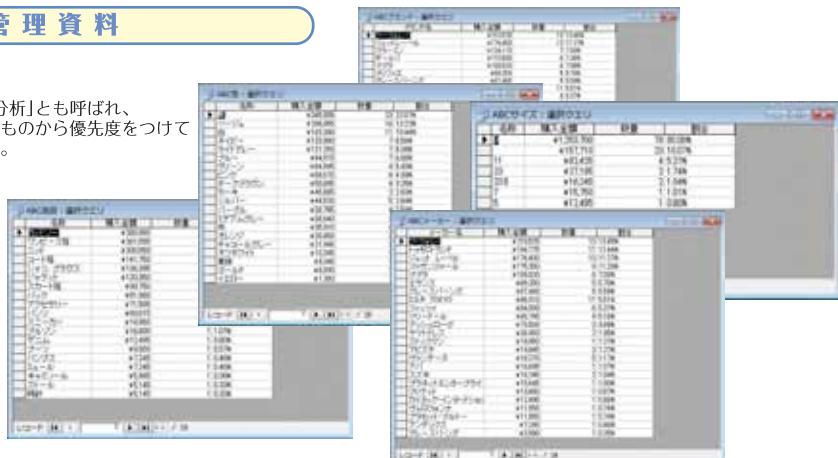
機能概要(3)

集計もスピーディ! 分析管理で売上アップ

管理資料

ABC分析

ABC分析とは「重点分析」とも呼ばれ、データを整理し重要なものから優先度をつけて管理していく分析手法。



■日報機能

■月報機能

■売上推移表

■在庫表

その他

■複数店舗

■勤怠管理機能

■会計ソフト連動

その他オプション機能につきましては、お客様のご要望に随時、ご相談承ります。

 システム構築とWEBソリューションの
Hayashi computer 導入後のサポートもまかせて安心!

お問い合わせは

●お電話でのお問い合わせは

 **058-267-6558** (受付時間:9:00~18:00)

ちょっとした内容のご相談でも、是非お気軽にお電話下さい。

●メールでのお問い合わせは

 **K-Hayashi@dreamgate.ne.jp**

通常1営業日以内にご返答させて頂きます。
土日祝日に頂いたお問合せは、翌営業日のご返答となります。何卒ご容赦ください。

●FAXでのお問い合わせは

 **058-267-6526**

FAX確認後、担当者よりご連絡させていただきます。

●Home Pageでのお問い合わせは

 **<http://hayashi-computer.co.jp/>**

有限会社 林コンピュータ

〒500-8834 岐阜市羽根町20番地 ハロービル2F

